

～勝ち残る人は知っている！～ 価格転嫁の基本と極意！

～本セミナー受講者には講師との個別相談会にご参加いただけます～

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンスに切り替えて成果を出している事業者が出て来ています。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説いたします。



● 講 師 ●

Porto Consulting

田内 孝宜 氏

(中小企業診断士)

プロフィール

2016年創業。ランチェスター戦略×チームビルディングを軸にしたコンサルティングで成長企業を多数支援。全国各地でセミナーに登壇しており、ポイントをおさえた分かりやすい解説に定評がある。

講演 内容

- ・取引価格適正化の重要性
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている事業者の特徴
- ・価格転嫁のタイミング
- ・仕入れ高騰を利益増加に繋げるための考え方
- ・値上げによる利益向上で賃金アップ実現

日 時

・セミナー 令和7年12月15日(月) 14:00～16:00

・個別相談会 令和8年1月16日(金) 10:30～12:00, 13:00～14:30, 14:30～16:00

会 場

草津商工会議所 (キラリエ草津) 会議室 (草津市大路2丁目1-35)

受講料

無料

定 員

30人

対 象

中小・小規模事業者

申込方法

以下に必要事項をご記入の上、FAXもしくは窓口にてお申込みください。

お問合せ

草津商工会議所 中小企業相談所

草津市大路2丁目1-35 TEL 077-564-5201 FAX 077-569-5692

そ の 他

滋賀県商工観光労働部商工政策課HP「価格転嫁特設ページ」も右記のQRコードよりご参照ください。



申込先：草津商工会議所 宛 (FAX 077-569-5692)

事業所名			業種	
氏 名				
個別相談会	希望する・希望しない	希望日時：令和8年1月16日	:	～ :
所 在 地	〒		TEL	
			MAIL	

※ご記入頂いた各種情報は本事業以外の目的では使用いたしません。