

食品事業者

製品事業者

滋賀県

首都圏市場開拓&販路拡大を支援！

バイヤー指名型商談会の参加事業者を募集します！

首都圏では、地域で人気の特産品や魅力的な商品が多数求められています。

「ここ滋賀」では、このような地域ならではの商品を求める首都圏バイヤー等との商談会を開催します。

首都圏での販路開拓にご興味のある事業者様、商談ルートにお悩みの事業者様、あるいは自社商品の市場性を試したい事業者様をサポートします。ぜひ、ご参加ください。

開催日程

2026年11月30日(月)

企業とのマッチング状況に応じて参加者ごとに商談時間を設定します。

開催会場

東京都立産業貿易センター 台東館
東京都台東区花川戸2-6-5 7階南側



事業の特徴

¥0

参加無料！

参加費無料
※交通費は自己負担

指名

成約率が高まる
バイヤー指名型
商談会

商品資料に基づきバイヤー
が商談相手を指名する形式

伴走

商談後の
アプローチを支援

商談後の対応を
専門家がサポート

参加予定バイヤー企業(抜粋)

首都圏バイヤー
30社程度
参加予定

業態	業種	社名
食	百貨店	(株)東急百貨店
食	高品質スーパー	(株)三浦屋
食	セレクトストア	大野屋商店 / (株)フードクラフト
非食	卸売	(株)玉川
非食	EC	日本工芸(株)

事業の流れ(詳細は裏面参照)

募集・応募
9月14日(月) 開始 ~ 10月9日(金) 17時〆切

対象事業者選定

支援対象事業者
30社
程度を選定予定

参加
必須

オンライン合同事前説明会

参加
必須

個別相談会(米原会場、草津会場)

商談マッチング通知

参加
必須

商談会
11月30日(月)
東京都立産業貿易センター 台東館

フォローアップ

参加要件

- 滋賀県内の事業者であること
(本店または支店を有すること)
- 滋賀県内で販売実績があること
- 首都圏での販路開拓に意欲があること
- 流通可能な自社商品を出品できること
- 首都圏での商談会(11月30日)に参加可能であること
- 商談結果・成立後の取引状況等を翌年以降も定期的に
県・事務局に報告すること
- 県、事務局、バイヤーとの連絡窓口体制を整えること

エントリー方法

専用Webサイトからエントリーいただき、
必要事項をご入力の上、登録を完了してください。
※事業の詳細・バイヤー情報は、専用Webサイト
にて随時更新予定です。

Webサイト

[https://event-
entry.jp/kokoshiga/application](https://event-entry.jp/kokoshiga/application)



締切

2026年10月9日(金)17時

主催:滋賀県 ここ滋賀

お問い合わせ先

事務局
(委託先)

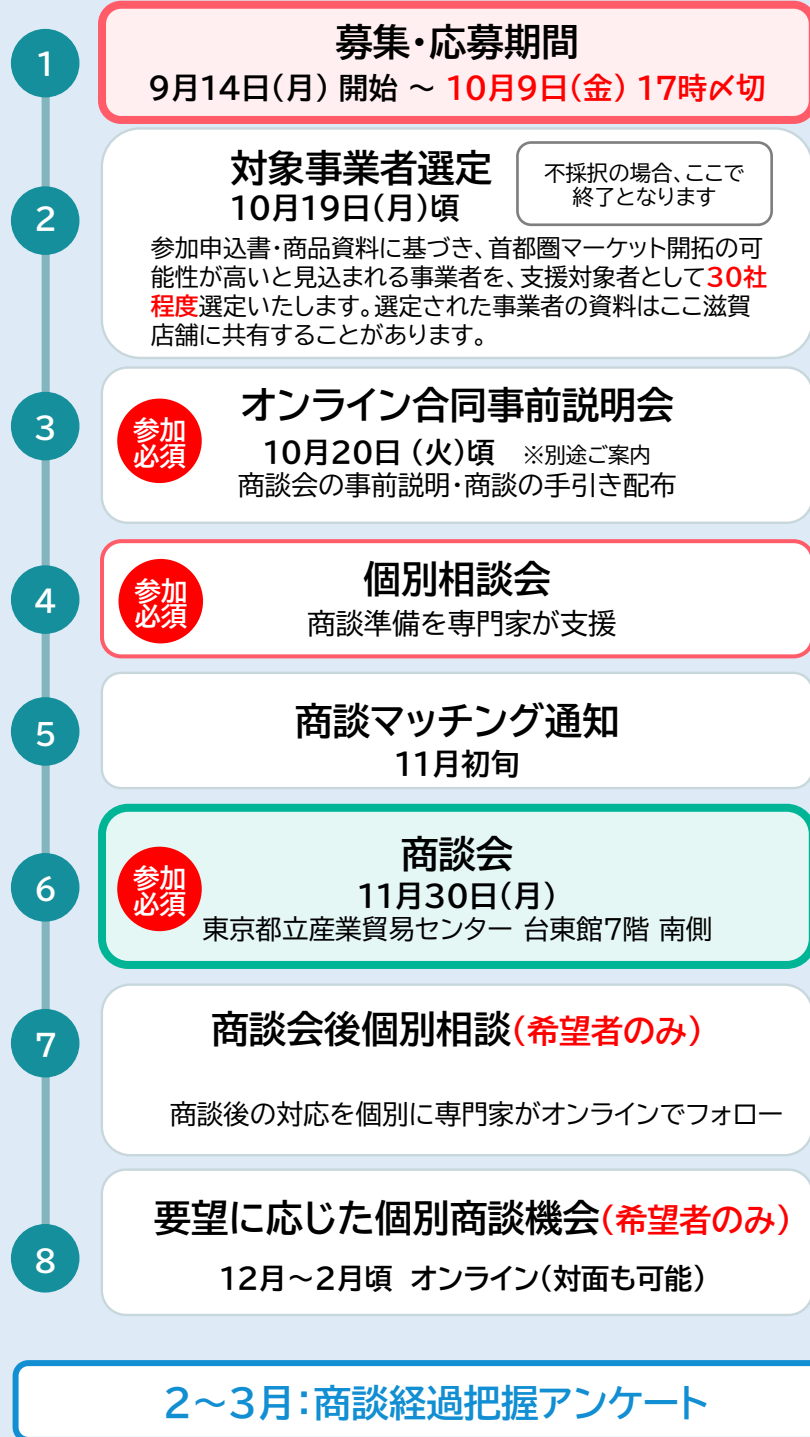
首都圏マーケット開拓支援事業事務局(リッキービジネスソリューション(株))
担当:澁谷周一、堀江
メール:shiga@rickie-bs.com TEL:03-3282-7711 FAX:03-3282-7714

1. 事業の概要

本事業は、首都圏での販路開拓を目指す滋賀県内の事業者を対象に、首都圏バイヤーへ商品情報を提供し、バイヤー指名型の個別商談会等を実施するものです。

個別商談会に加え、商談成立に向けたフォローアップ支援、要望に応じた商談機会の提供など、参加事業者のステージに応じたプログラムを実施します。

2. 事業スケジュール



募集・応募 <エントリー方法>

専用Webサイトからエントリーいただき、必要事項をご入力の上、登録を完了してください。
※事業の詳細・バイヤー情報は、専用Webサイトにて随時更新予定です。

URL: <https://event-entry.jp/kokoshiga/application>



個別相談会

支援対象事業者に選定された方は、**原則参加必須です**。専門家が事業者の商品や特徴などをヒアリングし、バイヤーマッチングの参考とします。
2会場の内、どちらかにご参加ください。参加時間は個別に設定いたします。

日程・会場

10/28(水)
米原会場:文化産業交流会館 第5会議室

10/29(木)
草津会場:キラリエセミナールーム

【重要】参加会場はエントリー時の参加申込で希望を伺います。



令和7年度 商談会の様子

主催:滋賀県 ここ滋賀

お問い合わせ先

事務局
(委託先)

首都圏マーケット開拓支援事業事務局(リックイビジネスソリューション(株))

担当:澁谷周一、堀江

メール:shiga@rickie-bs.com TEL:03-3282-7711 FAX:03-3282-7714